

ACCÈS À LA FORMATION



- Après une classe de 3^{ème} ou un CAP dans une filière de commerce : admission en seconde : Métiers de la Relation Client
- Ce bac professionnel se prépare en 3 années
- Possibilité après une classe de seconde ou de première générale et technologique d'intégrer directement la classe de première MCV

La 2nde professionnelle MRC permet l'accès aux deux spécialités de baccalauréat professionnel : Métiers du commerce et de la vente option A ou B (présentes au sein du lycée) ou métiers de l'accueil.

Après la 2nde professionnelle métiers de la relation client, les élèves passent en 1^{ère}

VOTRE PROFIL



- Maîtrise de l'expression écrite et orale
- Bon niveau en langues vivantes
- Bonne présentation corporelle et vestimentaire
- Sens du service, de l'organisation et de la résistance au stress
- Faculté d'adaptation
- Excellent relationnel, sourire
- Qualités d'écoute et de disponibilité
- Esprit d'équipe
- Autonomie et Responsabilité



ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

20 semaines de PFMP (Période de Formation en Milieu Professionnel sur les 3 années de formation).

OPTION A

Vente
Gestion Commerciale
Animation Commerciale

OPTION B

Prospection
Vente
Suivi et Fidélisation

L'enseignement professionnel et français en co-intervention :

Heure spécifique de français menée conjointement avec un enseignant du secteur professionnel.

L'enseignement professionnel et mathématique en co-intervention :

Heure spécifique de mathématiques menée conjointement avec un enseignant du secteur professionnel.

Prévention Santé
Environnement

Economie
Droit

Réalisation de projet





BAC PRO MCV

Métiers du Commerce et de la Vente



ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Histoire-géographie
- Enseignement moral et civique
- Mathématiques

- Langues vivantes : Anglais Espagnol
- Arts appliqués
- Éducation physique et sportive
- Soutien au parcours

POURSUITE D'ÉTUDES POSSIBLES

Le bac professionnel a pour objectif l'insertion professionnelle.
Pendant une poursuite d'études peut être envisagée en :



- **BST Management et Digitalisation des Unités Commerciales**
- **BTS Négociation Relations Clients**
- **BTS Commerce International**
- **BTS Professions Immobilières**
- **BTS Assistant de Manager**
- **BTS Tourisme ...**



INSERTION PROFESSIONNELLE

Le titulaire de ce diplôme peut être amené à travailler comme :

- Adjoint chef de rayon
- Vendeur technicien spécialisé
- Adjoint au responsable point de vente
- Employé de commerce
- Assistant de vente
- Conseiller de vente
- Agent commercial...